

КОПЫЛОВА Ж. Д.

МАКИАВЕЛЛИЗМ КАК ФЕНОМЕН СОЦИАЛЬНОЙ ПСИХОЛОГИИ

Аннотация. В данной статье рассматривается макиавеллизм как феномен социальной психологии, анализируются его истоки и характеристики. Рассматриваются психологические механизмы, лежащие в основе макиавеллизма, а также черты личности, мотивация, когнитивные стили и социальные взаимодействия, обуславливающие появление феномена. Особое внимание уделяется механизмам манипуляции, стратегиям социального влияния, влиянию данного феномена на межличностное взаимодействие.

Ключевые слова: макиавеллизм, манипуляция, межличностные отношения, техники манипулирования, социальная психология, теории макиавеллизма.

KOPYLOVA ZH. D.

MACHIVIALISM AS A PHENOMENON OF SOCIAL PSYCHOLOGY

Abstract. This article examines Machiavellianism as a phenomenon of social psychology by analyzing its origins and characteristics. The psychological mechanisms underlying Machiavellianism are considered, as well as personality traits, motivation, cognitive styles and social interactions that caused the phenomenon to appear. Special attention is paid to the mechanisms of manipulation, strategies of social influence, and the influence of this phenomenon on interpersonal interaction.

Keywords: Machiavellianism, manipulation, interpersonal relationships, manipulation techniques, social psychology, theories of Machiavellianism.

Теория макиавеллизма своими истоками обязана учению итальянского мыслителя эпохи Возрождения Николо ди Бернардо Макиавелли. На протяжении истории данная теория развивалась и эволюционировала, приобретала разные интерпретации и подвергалась различным методам исследования. Попробуем отследить эволюцию сущности теории макиавеллизма.

Основу макиавеллизма заложил труд Н. Макиавелли «Государь». Основные положения и идеи теории Н. Макиавелли не были должным образом систематизированы самим автором, и в последующие столетия получили довольно противоречивую интерпретацию [6, с. 2].

Макиавеллизм изначально подразумевал собой политическое поведение, согласно которому цели государства ставятся выше норм морали и нравственности. В основе механизма борьбы за власть лежит сила, которая является гарантом стабильности власти. Утрата силы ведет к утрате власти, которую крайне сложно восстановить.

Макиавеллизм – политика «выжить любой ценой» как на уровне власти общественной,

так и в межличностных отношениях. Ориентация человека на насилие задается формулой: человек человеку – волк. В общих чертах политика-макиавеллиста можно охарактеризовать как человека, обладающего тонким цинизмом, холодной расчетливостью, стремившегося захватить и сохранить власть любыми доступными способами, оставаясь при этом добродетельным в глазах общества [7, с. 36].

Немного иную интерпретацию понятия макиавеллизма предлагают отечественные психологи. В частности, основоположник изучения проблемы макиавеллизма в нашей стране, психолог В. В. Знаков отмечает, что макиавеллист – это субъект, который манипулирует другими на основе кредо, определенных жизненных принципов, которые служат ему оправданием манипулятивного поведения [2, с. 123].

Развитие теории макиавеллизма получило в работах известных мыслителей-теоретиков – Бенедикт Спиноза, Жан-Жак Руссо и др. Однако, предметом рассуждений в их работах стала оценка теории макиавеллизма. При рассмотрении их работ по данному вопросу необходимо учитывать то время, в котором создавалась теория [5, с. 63].

В 60-х гг. XX в. американские ученые Р. Кристи и Ф. Гейс разработали специальную «Шкалу макиавеллизма» на основе трактата «Государь». Исследования позволили этим авторам выделить три основные черты этого явления: манипулятивное поведение, инструментальное отношение к другим и пренебрежение социальными нормами [3, с. 80]. Впоследствии указали четвертый фактор – вера в допустимость манипуляции. Все эти черты, в свою очередь, делают макиавеллистов эмоционально отстраненными людьми, чья жизнь направлена на эгоистичные амбиции и самореализацию [5, с. 69].

Перечислим несколько значимых признаков, отличающих макиавеллиста:

- ориентирован на собственные амбиции и интересы;
- ориентированы больше на власть и деньги нежели отношения;
- как правило, уверенны в себе;
- склонны эксплуатировать и манипулировать людьми для достижения собственных целей, для этого они могут использовать лесть, обман;
- циничны и безнравственны;
- обычно имеют низкий уровень эмпатии;
- часто избегают обязательств и эмоциональных привязанностей;
- способны хорошо оценивать и анализировать социальные ситуации и реакции [5, с. 78].

Стоит отметить, что вовлеченность является важным компонентом манипуляции, она выступает промежуточным звеном между индивидом и действием. Существует мнение, что именно склонность быть эмоционально вовлечёнными в ситуацию делают людей с низким

уровнем макиавеллизма, подверженным различного рода манипуляциям. Таким образом, можно сказать, что манипуляция зависит как от манипулятора, так и от человека, в отношении которого производится манипуляция [9, с. 204].

В социальной психологии макиавеллизм представляет собой концепцию, описывающую отношение к другим людям как к инструментам для достижения личных целей. Макиавелли предлагает идею, что для реализации великих замыслов можно игнорировать моральные нормы и применять любые методы, даже если они жестоки, также представляет собой манипулятивную, рациональную и прагматичную стратегию поведения, направленную на достижение конкретной цели. Именно выбор между рациональностью и эмоциональностью служит той гранью, которая разделяет людей с низким и высоким уровнем макиавеллизма. Примечательно, что зачастую именно эмоциональность людей с низким уровнем макиавеллизма делает их более открытыми и уязвимыми при манипуляциях.

Так как макиавеллизм в социальной психологии рассматривается как использование манипулятивных приемов в процессе межличностного общения, то для раскрытия сущности макиавеллистической концепции в социальной психологии стоит, прежде всего, раскрыть сущность манипуляции в процессе взаимодействия людей.

Одно из самых содержательных определений понятия «манипуляция» принадлежит М. Битяновой: «Манипуляция – это распространенная форма межличностного общения, предполагающая воздействие на партнера по общению, с целью достижения своих скрытых намерений; при манипулятивном общении ставится также цель добиться контроля над поведением и мыслями другого человека; партнер не информируется об истинных целях общения; они либо просто скрываются от него, либо подменяются другими» [1, с. 92].

Что касается изучения манипуляции в социальных отношениях, то В. В. Знаков отмечает, что в современных гуманитарных науках изучение манипуляций идет в основном по двум направлениям. Во-первых, в контексте нарушения прав человека, так как мы живем в обществе и в своем поведении ориентируемся на социальные нормы, то использование манипуляций является нарушением этих норм, так как предполагает обращение с человеком не как с субъектом, а как с объектом. С. П. Кара-Мурза рассматривает манипуляцию как политический инструмент, особое внимание уделяется манипуляции общественным сознанием. Во-вторых, в контексте взаимоотношений между людьми, когда манипуляция используется во время межличностного общения. Как показывают исследования, наличие хотя бы у одного партнера по общению манипулятивной направленности является причиной нарушения взаимопонимания между партнерами [4, с. 264].

Характерная черта манипуляции заключается в том, что она носит преимущественно скрытый характер: манипулятор управляет мыслями и поведением других людей, преследуя

свои цели, не раскрывая своих мотивов, тем самым проводя четкую границу между этими видами воздействия и некоторыми более прямыми. В. В. Знаков подчёркивает, что манипуляция часто приводит к нарушению взаимопонимания и конфликтам в межличностных отношениях. Дальнейшие перспективы исследования макиавеллизма связаны с проблемой анализа его влияния на различные категории отношений и социальные процессы, а также с выявлением факторов, определяющих уязвимость людей к манипуляции [2, с. 125].

Психологическая манипуляция требует для своего осуществления владения определенными техниками манипулирования. Ее следует отличать от традиционных методов косвенного воздействия на человека, применяемых при выполнении профессиональных функций психологами и психотерапевтами, педагогами, организационными консультантами. В данных случаях различие касается содержательного плана, последствий воздействий, а также межличностной направленности. Кроме того, если в данных сферах можно говорить о своеобразном партнерстве, то есть субъект-субъектных отношениях, то в случае манипулятивного воздействия говорят об объекте манипуляции, то есть о субъект-объектных отношениях. Следует отличать манипуляцию и от прямых силовых способов воздействия на человека. Так, прямое давление в виде унижения, принуждения, откровенной дискриминации носит открытый, явный характер, тогда как манипулятор всегда старается скрыть свои истинные цели, мотивы и намерения от объекта манипуляции.

Манипулятор целенаправленно воздействует на человека, акцентируя внимание на его уязвимых аспектах, которые в психологии обозначаются как «болевые точки». При этом объект манипуляции зачастую не осознает, что подвергается такому воздействию. «Болевые точки» могут быть как индивидуальными, так и общими. Индивидуальные «болевые точки» предполагают наличие информации о конкретном человеке и осознание того, какие аспекты его жизни могут быть для него травматичными. Общие «болевые точки», в свою очередь, связаны с универсальными человеческими страхами и слабостями, такими как одиночество или страх отвержения обществом. В процессе манипуляции манипулятор может выявить общие уязвимости, которые затем могут трансформироваться в индивидуальные «болевые точки», если они затрагивают личные переживания объекта манипуляции. Задача манипулятора облегчается тем, что в большинстве сообществ существует перечень известных особенностей личности, наличие которых порицается в социуме, и которые люди чаще всего стараются скрыть [8, с. 138].

Подводя итог, можно сделать вывод, что в психологии макиавеллизм – устойчивая черта личности, способность использовать манипулятивные стратегии для взаимодействия с другими людьми и социальным миром. Как черта личности макиавеллизм указывает на скептическое, пренебрежительное отношение субъекта манипулирования к надежности,

альтруизму, независимости и силе воли большинства людей. Характерная черта манипуляции заключается в том, что она носит преимущественно скрытый характер. Дальнейшие исследования в контексте данной проблемы связаны с активной разработкой практических рекомендаций по психологическому противодействию проявлениям макиавеллизма как межличностном, так и на общественном уровне.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бодалев А. А. Личность и общение: избранные труды. – М.: Педагогика, 1983. – 271 с.
2. Знаков В. В. Методика исследования макиавеллизма личности // Сибирский психологический журнал. – 2001. – № 14–15. – С. 122–128.
3. Калуцкая И. Н., Подъяков А. Н. Представления о макиавеллизме: разнообразие подходов и оценок // Культурно- историческая психология. – 2007. – Т. 3, № 4. – С. 78–90.
4. Кара-Мурза С. Г. Манипуляция сознанием. – М.: Алгоритм, 2004. – 528 с.
5. Катунин Д. Б., Куликов Л. В. Макиавеллизм как психологическая проблема современности // Вестник Санкт-Петербургского университета. – 2006. – № 6. – С. 68–79.
6. Макиавелли и его политическая теория [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vikidalka.ru/2-62379.html> (дата обращения: 09.04.2024).
7. Малая В. Ф. Политическая элита: методические указания. – Ростов н/Д, 2006. – 36 с.
8. Танасов Г. Г., Сысоев О. А. Манипулирование в отношениях женщины и мужчины // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 3: Педагогика и психология. – 2019. – № 4. – С. 134–139.
9. Сухих А. В., Корытченкова Н. И. Морально-психологическое обеспечение служебной деятельности: учебное пособие. – Кемерово: КемГУ, 2013. – 290 с.