

МАНЬЧЕВ Р. В.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ КОМПАНИЙ НА АФРИКАНСКОМ КОНТИНЕНТЕ

Аннотация. Статья посвящена анализу становления частных военных компаний, их роли в урегулировании конфликтов на африканском континенте, а также нормативных подходов к определению роли ЧВК в международном праве. Автор приходит к выводу о том, что деятельность ЧВК в нормах международного права прописана недостаточно.

Ключевые слова: частная военная компания, Африка, «группа Вагнера», наемничество, международное право.

MANCHEV R. V.

FEATURES OF THE FUNCTIONING OF PRIVATE MILITARY COMPANIES ON THE AFRICAN CONTINENT

Abstract. The article is devoted to the analysis of the formation of private military companies and their role in resolving conflicts on the African continent. The normative approaches to determining the role of PMCs in international law are studied. The author comes to the conclusion that the activities of PMCs in the norms of international law are not sufficiently defined.

Keywords: private military company, Africa, “Wagner Group”, mercenary activity, international law.

Влияние частных военных компаний на современный мир огромно и постоянно возрастает. Еще несколько десятилетий назад в большинстве стран мира основным источником защиты интересов страны были вооруженные силы, которые комплектовались по призыву или на контрактной (профессиональной) основе.

Но в настоящий момент весомый вклад в разрешение вооруженных конфликтов вносят неправительственные структуры. Прототипы частных военных компаний зародились в античную эпоху. Первое упоминание наемных военных датировано IV веком до н.э., когда греки из одних и тех же городов сражались как за Персию, так и за Македонию. Достаточно большое количество наемников было в Древнем Египте и в Карфагене.

В XIX веке услугами наемных бойцов пользовался французский король Луи-Филипп I. В то время Франции активно осуществляла колонизацию территорий Африки. Из-за того, что собственных военных ресурсов было недостаточно, французский король создал армию эмигрантов. Позднее это переродилось в армию «Иностранный легион». Они получали хорошее жалование, к тому же у них была перспектива получения французского гражданства. Важно отметить, что данное подразделение не могло применяться в военных действиях на

территории Европы, а только в колониях. Таким образом, «Иностранный легион» является прообразом современных ЧВК [5].

Особенности ЧВК как военного инструмента встречаются в работах как отечественных, так и зарубежных исследователей. Например, проблемы юридического регулирования деятельности компании затрагиваются в работах А. А. Козиной [3] и О. В. Скоробогатовой [4]. В частности, отечественными исследователями делается акцент на истории развития военных компаний: данная проблема поднимается Ю. А. Веселовым [2]. По мнению ученых, особым спросом пользуются услуги ЧВК в Африке: на этом делают акцент В. П. Мисеюк [5] и В. Р. Филиппов [6].

По мнению Я. Д. Банадыкова, у частных военных компаний есть как преимущества, так и недостатки. Например, в качестве положительных характеристик он выделяет:

- 1) высокий профессионализм военного контингента, бывших профессиональных военных, ушедших из регулярной армии;
- 2) отсутствие проблем, связанных с социально-психологическим характером (не учитывается численности погибших в конфликте, не будет общественного резонанса);
- 3) непредвзятость бойцов ЧВК к религиозным конфессиям, национальным меньшинствам и т.д. [1, с. 126].

В качестве негативных черт Банадыков выделяет:

- 1) полное искажение статистики численности личного состава ЧВК, его потерь в ходе военных конфликтов;
- 2) нередкие случаи жестокости «специалистов» ЧВК наносят вред имиджу не только регулярной армии, но и государству в целом [1, с. 127].

США пользовались услугами частных военных подрядчиков еще во время Второй мировой войны. Их главная задача заключалась в том, что они не участвовали в боевых действиях, а только обслуживали действующую армию: доставка провизии, ремонт танков, самолетов и кораблей, оказание медицинской помощи раненым.

Основной период расцвета ЧВК приходится на вторую половину XX века. В годы холодной войны для выполнения государственных целей частные военные компании были созданы в США, Великобритании и других государствах Запада.

Послевоенное время является расцветом ЧВК. Развитию данной тенденции способствовали две причины. Во-первых, после мировых войн возникло противоборство двух держав: с одной стороны, СССР и страны социалистического блока, а с другой – США и государства капиталистического блока. В данных условиях США активно начали привлекать ЧВК для реализации геополитических целей и задач. Во-вторых, большое количество «бывших солдат» не смогли найти себя в «гражданской жизни», поэтому начали появляться

частные военные компании, которые предлагали свои услуги, пользовавшиеся большим спросом [4].

Одной из первых компаний современного вида является «Watchguard International». Она была создана в 1967 году полковником британской армии Дэвидом Стерлингом. Первостепенным направлением являлось обслуживание интересов стран-союзников, а также международных организаций. Данная компания прекратила свое существование в 1972 году.

В связи с тем, что произошел резкий рост числа компаний, для них необходимо было утвердить нормы права. В современном международном праве слово «наемник» было закреплено только в 1977 году. Статья 47 в Дополнительном протоколе I Женевской конвенции говорится о том, что для наемников характерно: отсутствие принадлежности к личному составу стороны, которая участвует в конфликте; невыполнение официально возложенной на него третьей стороной, не участвующей в конфликте, функции лица, входящего в состав вооруженных сил. Акцент делается на том, что основной целью наемника является получение прибыли, материального вознаграждения. Согласно Женевским конвенциям, человек, участвующий в конфликте за вознаграждение, не имеет право рассчитывать на статус военнопленного или комбатанта. Тем самым, наемник является лицом, на которое не распространяется юрисдикция международного права [4, с. 45].

Конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников определяет наемника как участника по свержению правительства или подрыву государственного суверенитета.

В настоящий момент профессиональные военные объединяются в сообщества, основной целью которых является получение прибыли за участие в военных конфликтах, за выполнение целей, поставленных нанимающей стороной. В основном специалисты ЧВК – это бывшие профессиональные военные, которые вышли на пенсию, завершили профессиональную военную службу [4, с. 46].

По мнению исследователей, в настоящий момент использование частных военных компаний государству выгоднее, чем содержание постоянной армии. Ведь современные войны – скоротечны и финансово затратны из-за дороговизны вооружения.

Основным полем деятельности ЧВК являются Африканский континент и страны Ближнего Востока. Всего в настоящий момент частных военных компаний, по мнению экспертов, существует около 3000. Они выполняют заказы в 60 странах мира.

Особым спросом услуг ЧВК пользуются африканские государства. Например, в борьбу за независимость Биафры от Нигерии в 1960-е годы впервые были вовлечены бывшие солдаты европейских государств. Французские и британские наемники, которые приняли сторону Одумегву Оджукву, оказались довольно в затруднительном положении, т.к. они должны были

боротся с хорошо вооруженной и подготовленной армией. Поддерживало государство Биафра только французское правительство, поэтому наемники в большинстве случаев обладали французским паспортом.

Самым известным французским наемником был Боб Денар, он начал свою «карьеру» в Конго против сторонников Патриса Лумумбы. Он так же в качестве советника участвовал в конфликтах в Габоне, Гвинее, Нигерии и на Коморских островах (на протяжении пятнадцати лет был командующим президентской гвардией, впоследствии принял ислам).

Кроме французского следа, немаловажный отпечаток оставили британские наемники. Например, Майк Хоар, который являлся майором танковых войск, после отставки из британской армии отправился наемником в Конго, участвовал в боевых действиях на стороне Моиза Чомбе, получил прозвище «Сумасшедший Майк» [3, с. 296].

В 1990-е годы наемные специалисты начали повсеместно принимать участие в военных конфликтах на африканском континенте. В настоящий момент присутствуют американские, французские, российские, украинские ЧВК. Большой след в разрешении военных конфликтов оставила компания «Executive Outcomes». Она была основана в 1989 году полковником Южноафриканской армии Ибеном Барлоу. Основной контингент данной компании составили белые южноафриканцы, которых выдворили из ЮАР после краха режима апартеида. Данная организация предотвратила попытку государственного переворота в Сьерра-Леоне. В дальнейшем из-за разногласий между лидерами компании, она распалась [2, с. 26].

Помимо европейских ЧВК, на африканском континенте предлагают свои услуги и российские компании. Например, ЧВК «Вагнер», которая была создана в 2014 году известным российским бизнесменом Евгением Пригожиным. По некоторым источникам, ее основателем является Дмитрий Уткин (позывной «Вагнер»). Она не имеет официального юридического статуса, и преобразовалась из организации «Славянский корпус», которая базировалась в Гонконге. Данная компания, начиная с 2015 года принимала активные боевые действия в Сирийском конфликте.

Помимо этого, бойцы ЧВК «Вагнер» участвуют в разрешении конфликтов стран Африканского континента. В Мали российская компания оказывает услуги защиты и охраны правительству государства. Они ведут борьбу против исламистских группировок «Исламское государство» и «Аль-Каида» (признаны террористическими организациями, их деятельность запрещена на территории Российской Федерации). По некоторым источникам, ЧВК «Вагнер» осуществляет военное обучение и подготовку армии Мали, получая гонорар в размере 11 миллионов долларов США.

Такую же подготовку бойцов «вагнеровцы» (или, как их называют в СМИ, «музыканты») осуществляли на территории Центральноафриканской Республики (ЦАР). По

мнению В. Р. Филиппова, в ЦАР было направлено около 1,4 тыс. российских специалистов, которые обеспечивали охрану президента Центральноафриканской Республики и его антиколониального антифранцузского режима [6].

В декабре 2017 года бойцы «Вагнера» выступили в поддержку правительства Судана и президента Омара аль-Башира, защищая его интересы в гражданской войне.

Помимо этого, бойцы ЧВК «Вагнер» обеспечивают охрану российскому бизнесу в Африке. «Вагнеровцы» охраняют объекты «Росатома», «Лукойла», «Ренова» и других компаний.

Таким образом, в настоящий момент активно развивается рынок частных военных компаний. Если в 1990 году их насчитывалась около ста пятидесяти, то сейчас их уже более трех тысяч. Все больше государств отказываются от традиционных армий и прибегают к услугам ЧВК и наемных специалистов. Сегодня частные военные компании являются серьезным актором международных отношений. В их задачи входит участие в боевых действиях, проведение специальных военных операций, охрана ресурсов и государственных лиц, логистические услуги, а также услуги по поставке вооружения регулярной армии в случае военного конфликта.

Однако, к сожалению, данный рынок почти никак не регулируется международным правом. Поэтому не вызывает сомнения необходимость в самое ближайшее время создать те нормы, которые будут регулировать и координировать деятельность ЧВК в глобальном масштабе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Банадыков Я. Д. Значение ЧВК в новых войнах // Донецкие чтения 2020: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности. Материалы V Международной научной конференции / Под общей редакцией С. В. Беспаловой. – Донецк, 2020. – Т. 9. – С. 125–128.
2. Веселов Ю. А. История и роль ЧВК в современной мировой политике // Мировая политика. – 2021. – № 3. – С. 19–40.
3. Козина А. А. К вопросу о статусе и функциях частных военных компаний // Научно-техническое и экономическое сотрудничество стран АТР в XXI веке. – 2018. – Т. 2. – С. 295–301.
4. Кокамбо Ю. Д., Скоробогатова О. В., Кузнецова К. Е. Наемничество и частные военные компании в контексте современного международного и российского права // Вестник Амурского государственного университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2019. – № 86. – С. 44–47.

5. Мисеюк В. П. Участие частных военных компаний в современных военных конфликтах и проблемы регулирования их деятельности // Аллея науки. – 2022. – Т. 1. – № 3(66). – С. 622–630.
6. Филиппов В. Р. Центральноафриканская Республика: противостояние Кремля и Елисейского дворца // Локус: люди, общество, культуры, смыслы. – 2019. – № 1. – С. 124–143.